



- Durée conseillée : 2 jours

- Disponible en inter et intra entreprise

- Référence : FSTPA02

Introduction :

Les achats représentent en moyenne 60% du chiffre d'affaires des entreprises. En plus d'une bonne gestion des dépenses, la gestion efficace des achats est un levier de croissance indispensable pour accroître vos marges, sans augmenter vos prix. Renforcez vos acquis via une formation technique destinée exclusivement aux acheteurs. L'acheteur professionnel doit pouvoir compter sur un certain nombre de qualités techniques (hard skills).

Points à élaborer :

- Base en technique : Mécanique, électrique, hydraulique, pneumatique ...
- Base en service : Transport, maintenance, formation, conseil ...
- S'approprier le langage technique face au fournisseur
- Connaître ses limites en technique
- Quand appeler les collègues techniques ?

Public cible :

- Personnel service achat
- Acheteur junior
- Acheteur Senior
- Responsable des achats
- Directeur des achats